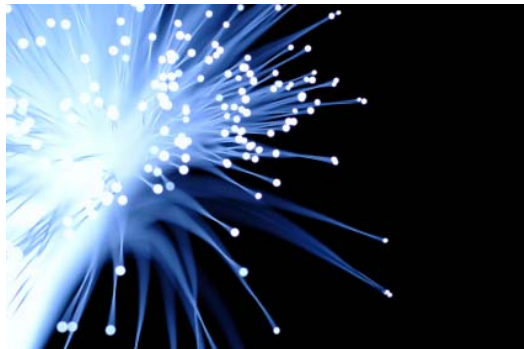



[HJEM](#)
[OM FORENINGEN](#)
[MEDLEMSFORUM](#)
[MEDLEMSKAP](#)
[KONFERANSER](#)
[NYTTIGE LENKER](#)
[FAGFORUM](#)
[KONTAKT](#)
[NYTT FRA MEDL.](#)
[REPORTASJER](#)
[KOMMENTARER](#)
[NYTT FRA FOR.](#)

Pronea med Bynett i Oslo!



Nord-Norges største fiberselskap Pronea overtar nettvirksomheten til Homebase i Oslo.

Avtalen omfatter 3000 slutt kunder på fiberbasert bredbånd i ulike boligsammenslutninger. Disse vil fortsatt ha Homebase som tjenesteleverandør, men skal på sikt bli en del av Proneas Bynett i Oslo, som også vil inneholde flere tjenester og andre tjenesteleverandører.

- Vi har hatt god erfaring med å samarbeide med Homebase i Troms Bynett. De har forstått mulighetene i å levere i åpne nett og har tilpasset sine tjenester ut mot slutt kunde som et resultat av dette, sier administrerende direktør Trond Arne Kongsli i Pronea.

Homebase har til nå også drevet nettvirksomhet som en konsekvens av sine innholdsleveranser. Men ser nå for seg at åpne nett vil bli mer vanlig i Norge, og ønsker å rendyrke sin rolle som innholdsleverandør. På denne måten kan de konsentrere seg om virksomhetens kjerneområder og bidra til økt trafikk i Bynettet - noe vi oppfatter som viktig ettersom bedre og flere innholdstjenester i stor grad er det som får folk til å skaffe seg Bynett.

Øystein Helgesen i Homebase har tidligere sammenlignet åpne nett med kjøpesentere overfor Bynett.no. Han mener det helt fint lar seg gjøre å kun tilby innhold, eller være butikk, om man vil, i kjøpesenteret, selv om man ikke eier bygningen.

– Vi ønsker å konsentrere oss om å levere innhold som tv, film, internett og telefoni, ikke bygge og drifte fibernett. Samtidig er vi tilhengere av åpne nett med fri konkurranse, og Pronea har den beste modellen og tyngste erfaringen med åpne nett i Norge, sier administrerende direktør Dag Rønsen i Homebase.

Oslo et stort potensial

At Pronea involverer seg i dette markedet, gjøres naturligvis med tanke på vekstpotensialet i Oslo. Til sammen er det ikke mer enn drøyt 20 000 fiberkunder i Oslo, hvilket er lite i en by med 500 000 innbyggere. Viken Fibernett er størst med ca. 9000 kunder. Deretter følger Hafslund, som tilbyr åpne nett, med 8000. Etter dem følger Star Nordic med 5000 kunder og til slutt Pronea med 3000 kunder. (Insidetelecom 2008).

Viken Fibernett har allerede rukket å bygge ut 15 store boligfelt i Bærum, fra Jar i Øst til Kolsås. Det inkluderer områder som Høvik, Bekkestua, Strand og Haslum. I tillegg er det flere Oslo-områder som er bygget ut, blant annet Greisen og Nordstrand.

En av grunnene til at Viken Fibernett har hatt god vekst, er at de legger kabler over bakken. Prisen for å grave ned en meter med kabel ligger på 1000 –1500 kroner. Dermed koster det minst 400 000 kroner bare for gravejobben å kable en 200 meter lang gate

23.05.2008

NYTT FRA NETTET

Forskere lager bredbånd fra stuelampa!
Digi (22.05.08)
[Les mer.](#)

Turbo-3G på plass!
Moss Avis (22.05.08)
[Les mer.](#)

Fri programvare har vunnet!
Digi (21.05.08)
[Les mer.](#)

Flash tar over for disk!
Computerworld (21.05.08)
[Les mer.](#)

PT ønsker åpent og nøytralt Internett!
Televisen (20.05.08)
[Les mer.](#)

Krigen om kunden!
Computerworld (20.05.08)
[Les mer.](#)

Hvor er annonsen mest verdt?
Kampanje (20.05.08)
[Les mer.](#)

Handler for 30 mrd. på nett!
Televisen (19.05.08)
[Les mer.](#)

Hagamidlene er på vei!
Televisen (16.05.08)
[Les mer.](#)

Nå kan Google oversette til og fra Norsk!
Digi (16.05.08)
[Les mer.](#)


[MELD DEG INN](#)

MEDLEMMER



SPONSORER



med 20 hus der det er 10 meter mellom veien og husene.

Den minste aktøren på dette markedet, Asker og Bærum Fibernett - som regner med å ha ca. 1000 oppkoblede kunder i løpet av 2008 - velger å legge kabler i bakken. Dette koster mer, men markedssjef Henning Andersen i ABF, sier til Budstikka at han regner med det vil lønne seg på sikt ettersom folk gjerne ønsker usynlige kabler, og disse er mindre utsatt for skader.

Etableringskostnadene er høyere hos ABF enn hos Viken Fibernett. Hos ABF koster det rundt 18000 kr. per husstand å kople seg til nettet. Hos Viken Fibernett er installeringsprisen til kunden kun 3 900 kroner. Med en 4 Mbit-internettlinje koster tjenesten 768 kr. i måneden.

Asker og Bærum Fibernett tilbyr åpent nett, som gjør valgfriheten av tjenester større, noe som på sikt kan gjøre at det lønner seg å kjøpe deres nett - ettersom fri konkurranse mellom tjenesteleverandørene i et åpent nett, vil gjøre tjenestene i nettet billigere. Hos Pronea Bynett koster eksempelvis 10 Mbps Internett med Bahnhof 295 kr. i måneden, som er langt under halvparten av prisen for mer enn dobbelt så bredt bredbånd sammenlignet med Viken Fibernetts ovennevnte tjeneste.

Telenor har ennå ikke gjort store fremstøt med fiber i Oslo. Men Berit Svendsen, avtroppende direktør for Telenors nordiske fastnettsvirksomhet, sa klart i fra på konferansen Bredbåndsdagen 2008 i april, at selskapet ønsker å satse på fiber, først og fremst på fiberinfrastruktur, for eksempel mellom mobile basestasjoner, men etter hvert også fiber inn til hus.

Author: Paul Nilsen

